

Пример расчета НМЦК лекарственного препарата из перечня ЖНВЛП

Медицинская организация планирует купить 1 млн таблеток из [Перечня ЖНВЛП](#).

Минимальная цена одной таблетки - 5 руб.

Оптовая надбавка в субъекте РФ - 15%, НДС - 10%.

Цена таблетки с НДС и оптовой надбавкой составляет:

$5 \text{ руб.} + (5 \text{ руб.} \times 15\%) + ((5 \text{ руб.} + (5 \text{ руб.} \times 15\%)) \times 10\%) = 6,33 \text{ руб.}$

Цена контракта - 6,33 млн руб. (6,33 руб. x 1 000 000 шт.).

Предельная НМЦК, при которой заказчики из этого субъекта РФ вправе применять оптовую надбавку, составляет 10 млн руб.

Таким образом, лимит не превышен, пересчитывать цену без учета оптовой надбавки не нужно.

Пример обоснования НМЦК лекарственного препарата из перечня ЖНВЛП

Обоснование НМЦК лекарственного препарата ¹

Используемый метод определения НМЦК: иной - минимальное значение цены за единицу препарата, рассчитанной в соответствии с [п. 2](#) Порядка определения начальной (максимальной) цены контракта, цены контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), начальной цены единицы товара, работы, услуги при осуществлении закупок лекарственных препаратов для медицинского применения, утвержденного Приказом Минздрава России от 19.12.2019 N 1064н.

Международное непатентованное наименование	Метформин
Лекарственная форма	Таблетки, покрытые пленочной оболочкой
Дозировка	850 мг
Единица измерения	Штука
Наличие лекарственного препарата в перечне ЖНВЛП	Да

Цена, рассчитанная методом сопоставимых рыночных цен (анализа рынка), руб. за единицу, без учета НДС и оптовой надбавки. Расчет приведен в приложении N 1 к настоящему обоснованию	3,21
Цена, рассчитанная тарифным методом, руб. за единицу, без учета НДС и оптовой надбавки. Расчет приведен в приложении N 2 к настоящему обоснованию	1,96
Средневзвешенная цена за единицу, руб. за единицу, без учета НДС и оптовой надбавки. Расчет приведен в приложении N 3 к настоящему обоснованию	2,76
Референтная цена	Не применяется
Цена единицы препарата, которую заказчик применил для расчета НМЦК	1,96
Цена единицы препарата с оптовой надбавкой 15% и НДС 10%	2,48
Количество препарата (шт.)	1 000 000
НМЦК. Расчет приведен в приложении N 4 к настоящему обоснованию	2 480 000

Подготовил _____/П.П. Петров/

XX XXXX 20XX

¹ Значения, приведенные в расчете, являются условными.

3.1. Как рассчитать НМЦК

Для расчета НМЦК необходимо к цене за единицу прибавить НДС 10% (пп. 4 п. 2 ст. 164 НК РФ, п. 9 Порядка N 1064н). Полученную цену следует умножить на нужное количество лекарства.

Пример расчета НМЦК лекарственного препарата

Организация планирует купить 1 млн таблеток. Они не включены в Перечень ЖНВЛП.

Минимальная цена одной таблетки - 5 руб. (рассчитана методом анализа рынка).

Цена таблетки с НДС 10% - 5,5 руб.

НМЦК составляет 5,5 млн руб. (5,5 x 1 000 000 шт.).

3.1.1.

Как рассчитать НМЦК для препаратов из перечня ЖНВЛП

Если вы закупаете препарат из Перечня ЖНВЛП, то можете включить в цену оптовую надбавку с учетом предусмотренных ограничений. Для этого к цене (начальной цене) единицы лекарства прибавьте вначале оптовую надбавку, а потом НДС 10%. Сходную позицию высказывала ФАС России в Письме от 07.07.2017 N АК/46404/17.

Размер надбавки не должен превышать установленный в вашем субъекте.

Если по данным госреестра предельных отпускных цен (<https://grls.rosminzdrav.ru/pricelims.aspx>) описанию закупаемого лекарственного препарата одновременно соответствуют препараты из разных ценовых сегментов, оптовая надбавка не может быть выше наименьшего из применимых предельных размеров оптовой надбавки.

По мнению Минздрава России, при определении цены единицы лекарства возможно применить оптовую надбавку для той ценовой группы, к которой принадлежит цена упаковки лекарства. Последняя рассчитывается на основании цены единицы лекарства, устанавливаемой по п. 8 Порядка N 1064н.

Оптовую надбавку можно применить, если (п. 10 Порядка N 1064н):

1) при закупке для федеральных нужд:

- НМЦК (МЗЦК) с учетом оптовой надбавки не превышает 10 млн руб.;

- НМЦК (МЗЦК) больше 10 млн руб., но цена единицы закупаемого препарата не превышает его цену из госреестра предельных отпускных цен (<https://grls.rosminzdrav.ru/pricelims.aspx>);

2) при закупке для нужд субъекта РФ (муниципальных нужд):

- НМЦК (МЗЦК) с учетом оптовой надбавки не превышает размер, установленный высшим исполнительным органом госвласти субъекта РФ, и не превышает 10 млн руб.;

- НМЦК (МЗЦК) больше размера, установленного высшим исполнительным органом госвласти субъекта РФ и (или) больше 10 млн руб., но цена единицы закупаемого препарата не превышает его цену из госреестра предельных отпускных цен (<https://grls.rosminzdrav.ru/pricelims.aspx>).

1. Как определить единицу лекарственного препарата для расчета цены

Если препарат включен в [Единый справочник-каталог лекарственных препаратов \(ЕСКЛП\)](#), то используйте указанную в нем единицу измерения ([примечание 7](#) к Порядку N 1064н).

Если сведений о лекарственном препарате в ЕСКЛП нет, то используйте единицу измерения количества действующего вещества в дозировке (мг, мл и пр.).

Если для измерения количественных характеристик требуемого препарата такую единицу нельзя применить, то единицей измерения будет штука (для одной лекарственной формы или формы выпуска) либо иная подходящая единица измерения в соответствии с [ОКЕИ](#), которую можно применить для измерения количественных характеристик требуемого препарата ([примечание 7](#) к Порядку N 1064н).

Не забудьте проверить в госреестре лекарственных средств (<http://grls.rosminzdrav.ru/Default.aspx>), есть ли у препарата, который вы закупаете, [эквивалентные лекарственные формы](#).

Если таких форм нет, то в качестве единицы измерения выберите ту лекарственную форму, которая есть у препарата, например таблетку.

Если у препарата есть альтернативные лекарственные формы или дозировки, то целесообразнее в качестве единицы выбрать грамм (мг и т.д.) действующего вещества. Это позволит определить реальную цену препарата независимо от производителя, лекарственной формы или дозировки.

Когда препарат нужен в определенной первичной потребительской упаковке (например, вы закупаете раствор для инфузий и вам нужен определенный объем флакона), то выберите в качестве единицы такую упаковку, даже если у препарата есть и другие.

Пример выбора единицы лекарственного препарата

Если вы планируете купить препарат с МНН метформин с дозировкой 850 мг, за единицу возьмите штуку, поскольку в ЕСКЛП в отношении этого препарата указана именно такая единица измерения.

Однако если вы закупаете метформин с дозировкой 1 000 мг, ситуация меняется. В реестре есть этот препарат с эквивалентной дозировкой 500 мг. Поэтому, чтобы учесть все варианты дозировок для расчета цены, за единицу возьмите массу действующего вещества, например 1 грамм метформина.

2. Как определить цену (начальную цену) за единицу лекарственного препарата

Если вы собираетесь провести закупку с определенным объемом, то рассчитайте цену единицы лекарственного препарата, а если с неопределенным - начальную цену единицы лекарственного препарата. Порядок определения цен одинаковый (п. 2 Порядка N 1064н).

Цена (начальная цена) единицы лекарственного препарата устанавливается по одному наименованию (МНН, а при его отсутствии - по группировочному или химическому наименованию, а также составу комбинированного лекарственного препарата) с учетом эквивалентных лекарственных форм и дозировок (п. 2 Порядка N 1064н).

Для расчета необходимо одновременно использовать (п. п. 2, 4, 8 Порядка N 1064н):

3) метод анализа рынка.

Если осуществляете закупку лекарств у единственного поставщика по п. 9 ч. 1 ст. 93 Закона N 44-ФЗ, можете использовать только этот метод (п. 11 Порядка N 1064н);

4) тарифный метод (если закупаются лекарства из перечня ЖНВЛП);

5) референтную цену.

Учтите, что она не применяется, пока в ЕИС не размещены соответствующие данные о необходимости ее использования (п. 6 Порядка N 1064н);

6) средневзвешенную цену.

При расчете цены (начальной цены) единицы не используйте сведения (п. 7 Порядка N 1064н):

- о цене (начальной цене) единицы лекарственного препарата, отсутствующего в гражданском обороте в РФ;
- референтной цене, если осуществляете закупку лекарственного препарата:
 - у единственного поставщика по п. 28 ч. 1 ст. 93 Закона N 44-ФЗ;
 - путем запроса предложений в электронной форме по п. 3 ч. 2 ст. 83.1 Закона N 44-ФЗ.

После того как рассчитаете цену (начальную цену) единицы лекарственного препарата всеми способами, выберите наименьшее значение (п. 8 Порядка N 1064н).

Цена единицы лекарственного препарата понадобится для расчета НМЦК. Учтите, что цена контракта с единственным поставщиком рассчитывается в том же порядке, что и НМЦК (п. 1 Порядка N 1064н).

Начальная цена единицы лекарственного препарата понадобится для определения начальной суммы цен таких единиц (ч. 24 ст. 22 Закона N 44-ФЗ). Рассчитывать максимальное значение цены контракта (МЗЦК) при закупке с неопределенным объемом не нужно, поскольку оно уже известно - это ваш лимит на осуществление закупки.

Правительство РФ в [определенных случаях](#) вправе утвердить перечень не включенных в список ЖНВЛП лекарственных препаратов, в отношении которых может установить предельные размеры (ч. 2 ст. 60 Федерального закона от 12.04.2010 N 61-ФЗ):

- отпускных цен производителей;
- оптовых надбавок;
- розничных надбавок к фактическим отпускным ценам производителей.

Поскольку [Порядок](#) N 1064н не содержит правил определения цены (начальной цены) единицы такого лекарственного препарата, за разъяснениями по данному вопросу рекомендуем обратиться в Минздрав России.

2.1. Как рассчитать цену (начальную цену) единицы препарата методом анализа рынка

Для расчета цены (начальной цены) методом сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) сделайте следующее ([ч. 2 - 6 ст. 22 Закона N 44-ФЗ](#), [п. 3 Порядка N 1064н](#)):

1. Получите ценовые предложения от потенциальных поставщиков. Вы обязаны направить запросы о предоставлении ценовой информации поставщикам. Ответы на запросы вам могут направить по электронной почте. Учтите, что [Законом N 44-ФЗ](#) не запрещено использовать коммерческие предложения, поступившие на электронную почту в отсканированном виде или по факсу (Письма Минфина России от 25.02.2020 [N 24-01-08/13316](#), Минэкономразвития России от 10.05.2016 [N Д28и-1308](#)). Помимо этого, вы можете определить ценовые предложения следующими способами:

- получить информацию о ценах из общедоступных источников, например с интернет-сайтов производителей и поставщиков. Чтобы зафиксировать стоимость, сделайте снимок экрана (скриншот) сайта или сохраните прайсы с указанием их источника. Также можно использовать статистические данные, каталоги товаров и т.п. ([п. п. 2 - 8 ч. 18 ст. 22 Закона N 44-ФЗ](#));
- узнать стоимость исполненных контрактов, которые размещены в реестре контрактов в ЕИС. Контракты должны быть исполнены без штрафных санкций ([п. 1 ч. 18 ст. 22 Закона N 44-ФЗ](#)).

Все перечисленные способы получения ценовой информации можно совмещать, например: получить коммерческие предложения и дополнительно учесть стоимость товара из контрактов в ЕИС.

Цены должны быть приведены **без НДС**, а если препарат из перечня ЖНВЛП, то еще и **без оптовой надбавки**. Поэтому при запросе коммерческих предложений попросите, чтобы поставщик указал такую цену. Если берете информацию из реестра контрактов, цену без НДС можно увидеть во вложенных документах.

2. Определите однородность полученных цен.

Нужно применить коэффициент вариации. По [общему правилу](#) ценовые предложения считаются однородными, если этот коэффициент составит не более 33%. В противном случае целесообразно запросить другие цены.

 См. также: [Как рассчитать коэффициент вариации для определения однородности полученных цен](#)

3. Рассчитайте цену (начальную цену) за единицу препарата.

Для расчета рекомендуем использовать минимум три ценовых предложения и получить их среднее арифметическое значение.

Пример расчета цены (начальной цены) единицы лекарственного препарата методом анализа рынка

Вы планируете закупить раствор для инфузий во флаконах по 200 мл. Получены следующие предложения о цене за один флакон (без НДС и оптовой надбавки):

- предложение N 1 - 15,3 руб.;
- предложение N 2 - 16,7 руб.;
- предложение N 3 - 17,0 руб.

Коэффициент вариации составляет 5,56%.

Рассчитываем цену (начальную цену) единицы:

$$(15,3 \text{ руб.} + 16,7 \text{ руб.} + 17 \text{ руб.}) / 3 = 16,33 \text{ руб.}$$

2.2. Как рассчитать цену (начальную цену) единицы препарата тарифным методом

Этот метод нужно использовать, только если закупаете лекарства из [Перечня ЖНВЛП \(п. 4 Порядка N 1064н\)](#).

Зайдите на сайт госреестра предельных отпускных цен (<https://grls.rosminzdrav.ru/pricelims.aspx>) и введите МНН лекарства.

В результате вы увидите список лекарств с одним МНН. Там могут быть лекарства разных производителей в разных потребительских упаковках или дозировках. Для каждого из них будет указана цена за потребительскую упаковку.

Среди предложенных вариантов выберите препараты:

- с такой же или кратной дозировкой. Например, для таблетки с дозировкой 1 000 мг кратной будет дозировка 500 мг;
- в такой же или эквивалентной первичной потребительской упаковке, если важна именно упаковка.

После этого разделите цену за потребительскую упаковку на нужную вам единицу препарата в упаковке.

Рекомендуем рассчитать таким образом все варианты и выбрать наименьшую цену (начальную цену) за единицу препарата.

Пример расчета цены (начальной цены) единицы препарата тарифным методом

В реестре указана цена потребительской упаковки 1 000 руб. В упаковке 10 таблеток с дозировкой 0,2 г.

Если вы приняли за единицу расчета таблетку, разделите 1 000 руб. на 10 таблеток. Цена одной таблетки - 100 руб.

Если вы выбрали в качестве единицы препарата цену за грамм действующего вещества, то посчитайте, сколько граммов в упаковке (10 таблеток $\times$ 0,2 г = 2 г), и после этого 1 000 руб. разделите на 2 г. Цена за 1 грамм равна 500 руб.

Из получившихся цен не нужно выделять НДС и оптовую надбавку: в реестре они не учитываются.

2.3. Как рассчитать средневзвешенную цену единицы препарата

Средневзвешенную цену нужно считать, только если в вашей организации за 12 месяцев, предшествующих месяцу расчета, были исполненные контракты (договоры) на закупку такого же лекарства с учетом эквивалентных лекарственных форм и дозировок (п. 5 Порядка N 1064н).

Учтите, что исполненный контракт - это контракт, исполнение по которому завершено (в том числе в связи с истечением срока его действия или его расторжением). Для расчета средневзвешенной цены **используйте** сведения из документов о приемке товаров, подписанные в течение 12 месяцев, предшествующих месяцу расчета.

Обратите внимание: в расчете не учитывайте контракты, по которым закупались лекарственные препараты, необходимые для назначения пациенту по медицинским показаниям (индивидуальная непереносимость, жизненные показания) по решению врачебной комиссии медорганизации (п. 5 Порядка N 1064н). Кроме того, вы вправе не учитывать сведения из ряда контрактов в случаях, перечисленных в пп. "в", "г" п. 5 Порядка N 1064н. Например, это контракты, по которым взыскивали неустойку в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств.

Чтобы рассчитать цену (начальную цену) единицы препарата, вам нужно:

1) **выбрать из реестра исполненные** контракты, по которым поставлялось нужное лекарство;

2) определить количество единиц препарата, стоимость единицы по документам о приемке по такому контракту. Затем надо вычесть из нее НДС 10%, а если препарат из **Перечня** ЖНВЛП, то еще и оптовую надбавку, если она применялась. Размер надбавки можно узнать из **протокола** согласования цены, который прилагался при поставке лекарств;

3) рассчитать средневзвешенную цену. Для этого умножьте цену за единицу препарата на количество единиц препарата, указанных в документах о приемке по контракту, результат разделите на количество купленных препаратов.

Если у вас было несколько контрактов, то сначала умножьте цену за единицу препарата на количество единиц препарата, указанных в документах о приемке по каждому контракту отдельно. Затем сложите их и разделите полученную сумму на общее количество фактически приобретенных препаратов по всем контрактам.

Пример расчета средневзвешенной цены по нескольким контрактам

Вы планируете закупить раствор для инфузий во флаконах по 200 мл. За последние 12 месяцев, предшествующих месяцу расчета, было **исполнено** два контракта. По данным из документов о приемке приобретено:

- 10 000 флаконов по цене 15 руб. за штуку без НДС и оптовой надбавки;
- 7 000 флаконов по цене 16 руб. за штуку без НДС и оптовой надбавки.

Средневзвешенная цена равна:

$$((10\,000 \times 15) + (7\,000 \times 16)) : (10\,000 + 7\,000) = 15,41 \text{ руб.}$$

2.4. Когда применяется референтная цена

Обратите внимание: референтная цена не применяется, пока в ЕИС не размещены соответствующие данные о необходимости ее использования (**п. 6** Порядка N 1064н).

Референтная цена рассчитывается автоматически по состоянию на 1 мая и 1 ноября текущего года в рамках одного наименования (МНН, при его отсутствии - по группировочному или химическому наименованию, а также

составу комбинированного лекарственного препарата) с учетом эквивалентных лекарственных форм и дозировок. Расчет производится без учета НДС и оптовой надбавки (п. 6 Порядка N 1064н).

Референтная цена применяется с учетом того, когда извещение о закупке размещено в ЕИС:

- с 1 июня по 30 ноября текущего года - используется значение, рассчитанное по состоянию на 1 мая текущего года;
- с 1 декабря текущего года по 31 мая следующего года - используется значение, рассчитанное по состоянию на 1 ноября текущего года.

3. Как рассчитать НМЦК при закупке лекарственных препаратов

После того как рассчитаете цену единицы препарата всеми способами, выберите наименьшее значение и используйте его для расчета НМЦК (цены контракта с единственным поставщиком) (п. п. 1, 8, 9 Порядка N 1064н).

Начальная цена единицы лекарственного препарата при закупке с неопределенным объемом понадобится, чтобы определить начальную сумму цен таких единиц (ч. 24 ст. 22 Закона N 44-ФЗ). Рассчитывать максимальное значение цены контракта (МЗЦК) при закупке с неопределенным объемом не нужно, поскольку оно уже известно - это ваш лимит на осуществление закупки.

У многих заказчиков при обосновании НМЦК в соответствии с [Порядком](#), утвержденным Приказом N 871н, возникал вопрос о применимом размере оптовой надбавки, поскольку в формуле расчета использовалась цена за единицу лекарственного препарата (т.е. за мл, мг, МЕ и т.д.), а не за упаковку.

К примеру, рассчитав цену за мл различными методами, заказчик получает значение в 4,5 руб. Оптовые надбавки устанавливаются исходя из цены за упаковку, например, следующим образом:

Предельная отпускная цена, руб. (за упаковку)	Размер оптовой надбавки, в %
0 - 50 (не включая)	20%
50 - 500 (не включая)	15%

От 500	13%
--------	-----

Вопрос: на какой размер оптовой надбавки заказчик должен увеличить цену за мл?

Приказ N 871н не давал ответа. Учитывая, что размеры оптовой и розничной надбавки рассчитываются исходя из отпускной цены производителя за упаковку лекарственного препарата, ответ на поставленный вопрос и не мог быть дан. Заказчику логичнее произвести расчеты по каждому предусмотренному **Порядком** методу в целых упаковках с последующим пересчетом в единицы измерения согласно ЕСКЛП. В этом случае поставленный выше вопрос просто не возникает.

Однако в Приказе N 1064н Минздрав России, по всей видимости, попытался разрешить описанную проблему, указав в **п. 10** Порядка следующее: "В случае **если описанию** лекарственного препарата, являющегося объектом закупки, **одновременно соответствуют лекарственные препараты, относящиеся** по сведениям государственного реестра **к разным ценовым сегментам, оптовая надбавка определяется заказчиком в размере, не превышающем наименьшего** из применимых предельных размеров оптовой надбавки". В результате, если заказчик не предъявляет никаких дополнительных требований к характеристикам лекарственного препарата, он будет использовать для расчета наименьшую установленную в субъекте РФ оптовую надбавку (исходя из максимальной предельной отпускной цены данного МНН).

К примеру, Амлодипин таблетки 5 мг N 30 может иметь предельную отпускную цену в 27 руб., а может 410 руб. При этом оптовая надбавка для цены в 27 руб. составляет 20% (см. таблицу выше), а для цены в 410 руб. - 15%. Следовательно, **Порядок** обязывает заказчика при расчете НМЦК увеличить цену (27 руб.) не на установленные в субъекте РФ и привычные заказчику 20%, а на 15%!

Учитывая, что **п. 8** Порядка требует использование заказчиком в расчетах минимальной предельной отпускной цены производителя, препараты которого обращаются на рынке РФ, снижение размера оптовой надбавки не улучшит ситуацию с несостоявшимися процедурами.